

Bedarfsermittlung

Firma:	<input type="text"/>
Anschrift:	<input type="text"/>
Web-Adresse:	<input type="text"/>
Telefon:	<input type="text"/>
Ansprechpartner:	<input type="text"/>
E-Mail:	<input type="text"/>
Wirtschaftsbereich:	<input type="text"/>

	Themen	Anzahl Teilnehmer
1.	<input type="text"/>	<input type="text"/>
2.	<input type="text"/>	<input type="text"/>
3.	<input type="text"/>	<input type="text"/>
4.	<input type="text"/>	<input type="text"/>
5.	<input type="text"/>	<input type="text"/>

Eine Auswahl an Schulungsthemen finden Sie auf der 2. Seite.

Gewünschte inhaltliche Schwerpunkte zu den jeweiligen Schulungsthemen

1.	<input type="text"/>
2.	<input type="text"/>
3.	<input type="text"/>
4.	<input type="text"/>
5.	<input type="text"/>

Sonstiges:

Datum: _____

Auswahl verschiedener Schulungsthemen

Betriebswirtschaft / Unternehmensführung

- Organisation (KVP)
- Personalwesen/ Personalführung
- Einkauf/ Materialwirtschaft
- Logistik (Waren und Dienstleistungsfluß)
- Unternehmensführung allgemein

Recht

- Angebotsgestaltung und AGB Recht
- Vertragsrecht und Haftungsrecht (Gewährleistung + Garantie)
- Produkthaftungsrecht
- Recht im Vertrieb und Außendienst
- Arbeitsrecht für Führungskräfte
- Arbeitsrecht für Personalsachbearbeiter
- Allgemeines Gleichbehandlungsrecht
- Spezielles Recht für verschiedene Unternehmensbereiche z.B. Lebensmittelrecht

Persönlichkeitsentwicklung

- Business Knigge für Führungskräfte
- Motivation
- Selbstmanagement
- Selbstmarketing
- Kommunikation/ Kommunikationstraining

Buchhaltung / RW

- Buchhaltung allgemein
- Kosten- und Leistungsrechnung
- Lohnbuchhaltung
- Finanzbuchhaltung
- Controlling
- steuerlichrechtliche Grundlagen, einschl. Jahresabschluss
- EDV in der Buchhaltung

Arbeitsorganisation

- Arbeitsplatzgestaltung
- Zeitmanagement
- Sortieren und Archivieren
- Systematisierung und Wichtung von Arbeiten
- Organisation Arbeitsablauf
- Informationsfluss und Kommunikation

EDV

- Excel
- Outlook
- Word
- Power Point
- SAP
- Dater
- CAD 2D/ 3D

Vertrieb

- Vertriebsschulung
- Vertriebstechniken
- Verkaufsorientiertes Kundenmanagement
- Telefonmarketing

Sicherheit im Unternehmen

- Arbeitsschutz
- Datenschutz
- Brandschutz
- Umweltschutz
- Gesundheitsvorsorge/ Gesundheitsmanagement

Marketing / PR

- Marketing als Unternehmensstruktur
- Corporate Identity (Innen- und Außendarstellung)
- Presse und Öffentlichkeitsarbeit
- Balanced Scorecard (BSC)
- Marktforschung
- Produktmanagement

Vertiefung der betrieblichen Ausbildung / Qualifikation

- CNC- Schulungen
- Qualitäts- Beauftragter
- Schweißerpas
- Kranschulung
- Kettensägensschulung
- u.s.w.

Sprachen

- Interkulturelle Verhaltensregeln
- Sprachen/ Grundlagen
- Sprachen für Fortgeschrittene
- Sprachen im Business
- Sprachen speziell z.B. Techn. Englisch